

Softline Solutions разработала ряд новых add-on решений, расширяющих функциональные возможности системы SAP Business One

Москва, 22 апреля 2009 года. – Консалтинговая компания Softline Solutions, входящая в международный холдинг Softline, «золотой» бизнес-партнер компании SAP, разработала новые компоненты к системе SAP Business One, которые дополняют и расширяют функциональные возможности стандартного функционала SAP Business One и полностью интегрированы с ней. Add-on решения уже положительно зарекомендовали себя в ряде компаний-клиентов Softline Solutions.

Softline Solutions ежегодно, начиная с 2004 года, подтверждает статус «Лучшего партнёра» компании SAP по решению SAP Business One. За это время компанией был накоплен значительный опыт внедрения решения на предприятиях различных отраслей деятельности. Специалисты Softline Solutions непрерывно работают над систематизацией, полученной в ходе успешных внедрений, базы знаний в виде дополнительных (add-on) компонентов и модулей, расширяющих возможности стандартных приложений SAP Business One, полностью интегрированные с ними и автоматизирующие специфические бизнес-процессы. Это те решения, которые соответствуют отраслевой специфике, масштабу предприятия и уровню развития бизнеса клиента.

Среди последних разработок Softline Solutions в области дополнительного функционала решения SAP Business One особого внимания заслуживают:

- «Web-интерфейс» – подключение к основным функциональным возможностям SAP Business One в режиме on-line;
- «EDI» – обеспечение универсального электронного обмена деловыми документами между SAP Business One и другими автоматизированными системами;
- «Мастер рассылок» – динамичная настройка E-mail и SMS рассылок по клиентской базе данных на основе пользовательских запросов с возможностью прикрепления данных из системы;
- «Анкета Бизнес-Партнера» – отображение разносторонних данных о бизнес-партнерах в удобном виде в форме анкет.

«Большинство компаний при внедрении ERP-системы хотят сохранить специфические особенности своих бизнес-процессов, которые не всегда можно удовлетворить с помощью пользовательской настройки программного решения. Дополнительные компоненты, разработанные специалистами нашей компании, позволяют эффективно и просто удовлетворить уникальные потребности наших клиентов», – отмечает **генеральный директор Softline Solutions Алексей Ерошин.**

Ранее специалистами Softline Solutions были тиражированы такие дополнительные компоненты, которые позволяют интегрировать документацию SAP Business One с бухгалтерской программой 1С, настроить отчетность по GAAP, реализовать учет дополнительных затрат и основных средств, обеспечить контроль логистических процессов, реализовать сборочные операции, выполнить функции загрузки в систему электронных документов, автоматизировать учет выплаты заработной платы и др. Были разработаны специальные решения для сервисных и лизинговых компаний, а также микроотраслевое решение для компаний-поставщиков оборудования.

Дополнительные компоненты к SAP Business One позволяют достичь высокой степени адаптации решения под нужды клиента, а также приблизить систему к российской специфике бизнеса.

«При разработке новых компонент мы ориентируемся как на решение текущих бизнес-задач клиента, так и на рост потребностей бизнеса наших клиентов. Возможность дальнейшего масштабирования, расширения функциональности и быстрой адаптации под новые задачи клиента наших add-on решений достигается за счет разработки гибкой структуры моделей при проектировании. Таким образом, за счет универсальности и гибкости наши компоненты могут быть использованы многократно, на многих проектах внедрения и позволяют снижать сроки и повышать качество внедрения», – рассказывает **Людмила Сурикова, руководитель департамента SAP Business One компании Softline Solutions.**

О компании Softline

Компания Softline (www.softline.ru) работает в области информационных технологий с 1993 года и занимает ведущие позиции в сфере лицензирования программного обеспечения, обучения и консалтинга.

Softline является авторизованным партнером известных мировых производителей и обладает статусами Microsoft Gold Certified Partner, Microsoft Large Account Reseller, Symantec Platinum Partner; Citrix Platinum Solution Advisor; VMware Premier Partner; Elite McAfee Value Added Reseller, Computer Associates Premier Partner; Oracle Certified Advantage Partner и др.

Softline Solutions оказывает полный спектр услуг по внедрению, обучению и консалтингу по CRM-решениям (Microsoft Dynamics CRM, Oracle Siebel CRM, отраслевые CRM-системы) и ERP-решениям (SAP для среднего и малого бизнеса). Компания поддерживает сайты www.BusinessOne.ru, www.MSCRM.ru, www.CrmSiebel.ru, на которых можно найти ответы на вопросы о повышении эффективности бизнеса с помощью информационных технологий и построения грамотных отношений с клиентами.

Softline имеет представительства в основных городах России (Москва, Санкт-Петербург, Екатеринбург, Ростов-на-Дону, Самара, Уфа, Хабаровск, Новосибирск, Нижний Новгород, Казань, Красноярск, Омск, Челябинск, Пермь, Краснодар, Владивосток, Иркутск, Калининград, Волгоград, Саратов, Барнаул, Ижевск, Тюмень, Архангельск, Кемерово, Сыктывкар, Оренбург, Воронеж, Томск, Ульяновск, Набережные Челны, Ярославль), Украины (Киев, Харьков), Беларуси (Минск, Гомель, Витебск), Казахстана (Алматы, Астана, Караганда, Актобе), Узбекистана (Ташкент), Кыргызстана (Бишкек), Таджикистана (Душанбе), Азербайджана (Баку), Монголии (Улан-Батор), Грузии (Тбилиси), Туркменистана (Ашхабад), Армении (Ереван), Турции (Стамбул), Венесуэлы (Каракас), Вьетнама (Ханой).

Более подробную информацию о компании Softline можно получить на корпоративном сайте www.softline.ru.

Контактная информация для прессы:

Наталья Вьюникова
Заместитель директора по PR
Компания Softline
119991 Москва, ул. Губкина, д.8
Тел: (495) 232-00-23, доб.134
e-mail: nataliaviu@softline.ru